

Wenn Du Dich beruflich in einem innovativen Familienunternehmen mit Zukunftsperspektiven siehst, dann bist Du bei uns richtig. Als Spezialist für Bau | Architektur und Brandschutz suchen wir ab sofort Verstärkung für unser Team am **Standort Innsbruck.** 

## **Technischer Vertrieb**

Full-time employee, (m/w/d)

## Deine Aufgaben bei uns im Team:

- Vertrieb von
   Standortoptimierungskonzepten
   Du verkaufst nicht nur Bauprojekte,

## Womit Du uns überzeugst:

- Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Bereich Bauwesen, Industrieanlagen oder Standortentwicklung
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Beratungskompetenz
- Unternehmerisches Denken und Hands-on-Mentalität
- Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet West Österreich

sondern entwickelst gemeinsam mit unseren Kunden ganzheitliche Strategien zur Optimierung bestehender Betriebsstätten – von Energieeffizienz bis Prozessoptimierung

• Betreuung von Industriekunden

Du bist Ansprechpartner für Entscheider im industriellen Mittelstand und baust nachhaltige Kundenbeziehungen auf – mit technischem Verständnis und unternehmerischem Blick

 Entwicklung individueller Angebotsstrategien

Gemeinsam mit dem Projektteam erarbeitest du maßgeschneiderte Konzepte für Neubau, Sanierung oder Erweiterung

• Marktbeobachtung & Trendscouting

Du erkennst Marktpotenziale, beobachtest Trends im Industriebau und bringst Impulse ein, um unser Leistungsportfolio strategisch weiterzuentwickeln.  Begeisterung für innovative Lösungen und nachhaltiges Bauen

## Worauf Du Dich bei uns freuen kannst:



Firmenauto



FLEXwork



Homeoffice



chancen



Peneder Community



Smartphone



Weiterbildung

Du bist jemand, der nach vorne denkt? Dann bewirb Dich noch heute bei uns. Für die gesuchte Position ist je nach Qualifikation und Berufserfahrung ein Jahresbruttogehalt ab 70.000 Euro möglich.

Wir freuen uns auf Dich!

Jetzt Bewerben

